

«ОктоПринт Сервис»: профессиональный подход



Руководство «ОктоПринт Сервис» с гостями и сотрудниками производственно-складского комплекса

Как должен развиваться цивилизованный бизнес по торговле полиграфическими расходными материалами? Многим кажется, что торговля расходными материалами — дело достаточно простое: завез на склад и продавай. Ни сервисного обслуживания, ни гарантии — как с оборудованием, да и среди полиграфических материалов нет скоропортящихся. Предложил типографии попробовать материал, ей понравилось, и можно продавать... Именно поэтому в нашей стране некоторое время назад появилось довольно много небольших компаний, но лишь немногие в итоге добились высоких

результатов. Причин несколько. Во-первых, сформировавшийся ценовой прессинг со стороны заказчиков привел к тому, что все хотят покупать материалы подешевле, что сложно обеспечить продавцу только за счет импорта. Во-вторых, при использовании любого материала нужна серьезная технологическая поддержка, что редко могут предложить небольшие компании. В-третьих, необходимость дешевизны вынуждает многих поставщиков продавать практически по заводской цене, что лишает их доходов на развитие. Поэтому к делу поставки расходных материалов нужно относиться серьезно, как к любому другому бизнесу, и постоянно его совершенствовать. О том, как это происходит в компании «ОктоПринт Сервис», мы увидели во время экскурсии по производственно-складскому комплексу в подмосковном Поварово.

Для многих видов расходных материалов важной становится не столько поставка, сколько производственная составляющая. Именно в этом случае можно иметь ту самую добавленную стоимость, которая позволяет компании зарабатывать на развитие, сохраняя нормальный уровень цен, приемлемый для многих типографий. «ОктоПринт Сервис» — многопрофильная компания, занимающаяся самыми разными видами полиграфических расходных материалов. Она сотрудничает с рядом серьезных партнеров с мировым именем: Continental, hubergroup, Weilburger, Zund и т.д. С их помощью компания организовала производство в России, и не только в Поварово (есть и другие производственные площадки, в том числе в регионах).

Экскурсия началась с цеха по нарезке и окантовке офсетных полотен. «ОктоПринт Сервис» является лидером российского рынка офсетных полотен с долей около 30%. Он поставляет полотна компании ContiTech, являющейся частью концерна Continental. Наш рынок требует наличия на складе огромного ассортимента форматов, типов окантовки (окантовочных планок), да еще и разных марок самих полотен. В России установлено много печатных



Цех по изготовлению резино-тканевых полотен: слева — автоматический раскрой и система карусельного хранения мастер-ролей полотен, справа — гидравлический станок для опрессовки металлических планок на резино-тканевой заготовке



На производственном участке в Поварово работают миксеры для изготовления разных расходных материалов: слева — для проявителя для офсетных пластин, справа — для силиконовой эмульсии или увлажнения

машин самых разных производителей, более того, даже одинаковые модели машин могут иметь отличающийся формат резины и даже тип используемых окантовочных планок. В итоге может быть огромное разнообразие вариантов, иметь которые в наличии может только производитель. Продавцу завозить готовый полный ассортимент практически нереально — нужны большие замороженные средства, что в текущих условиях очень невыгодно. «ОктоПринт Сервис» импортирует полотна в мастер-ролях, которые затем загружаются в станок для автоматического раскроя. И на этом станке в зависимости от текущих заказов нарезается нужное количество полотен того или иного типа, которые затем окантовываются на специальном гидравлическом прессе (единственном в России) с использованием специального двухкомпонентного клея. Тип планок для окантовки также выбирается в зависимости от заказа — есть полный ассортимент. Такой подход позволяет обеспечить, с одной стороны, практически бесконечный ассортимент продукции, а с другой — гарантирует высочайшую прочность окантовки, что важно в российских условиях, когда типографии полотна вырабатывают по максимуму.

В других цехах комплекса в Поварово специалисты компании нас познакомили с процессом изготовления других расходных материалов. В частности, проявителя для офсетных пластин, некоторых видов увлажнения для офсетной печати, силиконовой эмульсии для рулонной печати и некоторых других. Особенность этих материалов в том, что существенную их долю (порой до 95%) составляет вода.

Многие компании, кто занимается поставками подобных материалов, везут их из разных стран в готовом виде. Но везти через полмира воду крайне нецелесообразно. Вода тяжелая, перевозка стоит дорого. При этом в России вода есть...

Для изготовления растворов с нужным составом в компании сначала установили мощную систему очистки и подготовки воды (с использованием обратного осмоса). Для разных видов материалов нужны разные базовые составы воды (вплоть до полностью обессоленной). Система подготовки воды позволяет это делать. В результате процесс подготовки многих рабочих жидкостей для полиграфии сводится к смешиванию базовых концентратов (которые поставляются компаниями-партнерами и являются основой ноу-хау данного материала) со специально



Один из рядов складского комплекса компании «ОктоПринт Сервис»

подготовленной водой. Для собственно процесса смешивания используются промышленные миксеры объемом от 1 м³. Любопытно, что в производстве некоторых материалов применяется и отечественное сырье, если оно удовлетворяет требованиям по качеству, что дает возможность еще больше снизить себестоимость того или иного расходного материала.

Так же, как и с офсетной резиной, использование собственного процесса производства позволяет «ОктоПринт Сервис» получить огромное разнообразие вариантов, используя ограниченное количество базовых компонентов. При изготовлении, например, силиконовой эмульсии используется множество разных дополнительных компонентов (антистатика, биоциды, пеногасители и т.д.), которые в зависимости от задач типографии могут быть в разных пропорциях. Иметь на складе все варианты составов довольно накладно, а возможность собственного производства позволяет варьировать и корректировать состав при необходимости.

На производстве компании «ОктоПринт Сервис» работает небольшой штат очень высококвалифицированных сотрудников. Само предприятие работает по принципу пополнения неснижаемых остатков. Отгрузка товара заказчикам или региональным подразделениям компании проводится с центрального склада. Как только система учета склада определяет, что та или иная товарная позиция заканчивается, на производство приходит заказ на изготовление его определенного количества, и этот заказ исполняется и отправляется на склад. В процессе производства всей продукции проводится полный контроль на соответствие всем необходимым требованиям.

Надо сказать, что склад в Поварово весьма внушительный — на фото только небольшая его часть. По словам начальника склада, ежедневно отгружается примерно 35 тонн разных материалов, и это при том, что в компании есть еще и региональные склады.

Так что пример «ОктоПринт Сервис» — ответ на вопрос, поставленный в начале статьи. Именно так выглядит профессиональный подход к поставкам расходных материалов для полиграфии. Именно поэтому «ОктоПринт Сервис» — одна из немногих растущих компаний на этом рынке, хотя в целом рынок расходных материалов не растет. ■